



Dokument zawierający kluczowe informacje

Cel

Poniższy dokument zawiera kluczowe informacje o danym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc w zrozumieniu charakteru tego produktu inwestycyjnego oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także pomóc w porównywaniu go z innymi produktami.

Produkt

Nazwa:	Ubezpieczenie Uniwersalne juniorGO
Ubezpieczyciel:	Aviva Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie S.A. (dalej: Aviva), www.aviva.pl
Więcej informacji pod nr tel.:	+48 22 557 44 44
Organ nadzoru:	Komisja Nadzoru Finansowego
Data sporządzenia dokumentu:	24.07.2019 r.

Masz zamiar kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny w zrozumieniu.

Co to za produkt?

Rodzaj: indywidualne ubezpieczenie na życie o charakterze ochronno-inwestycyjnym ze składką regularną, związane z ubezpieczeniowym funduszem kapitałowym, umożliwiające gromadzenie pieniędzy z myślą o finansowym zabezpieczeniu przyszłości dziecka. Umowa ubezpieczenia jest długoterminowa, zawierana na czas określony, nie krótszy niż 10 lat i nie dłuższy niż 25 lat.

Cele: produkt łączy długoterminowe gromadzenie kapitału na start dziecka w dorosłość oraz ochronę ubezpieczeniową dla Ciebie, jako jego rodzica bądź opiekuna, pozwalającą zebrać ten kapitał pomimo niespodziewanych zdarzeń w Twoim życiu.

Cel główny: gromadzenie kapitału, który zostanie wypłacony dziecku po zakończeniu okresu ubezpieczenia.

Cele dodatkowe:

- w zależności od potrzeb Twoich lub Twoich bliskich do głównej umowy ubezpieczenia możesz dokupić umowy dodatkowe, które stanowią zabezpieczenie w razie choroby, niezdolności do pracy lub skutków wypadków,
- produkt umożliwia także inwestowanie dodatkowych kwot na rachunku lokacyjnym. Wartość rachunku lokacyjnego zostanie wypłacona dziecku po zakończeniu okresu ubezpieczenia.

Umowa przewiduje możliwość objęcia ochroną dwóch Ubezpieczonych głównych (obydwojga rodziców dziecka lub jego opiekunów prawnych).

Docelowy inwestor indywidualny to osoba pełnoletnia, której wiek w dniu zakończenia okresu ubezpieczenia nie przekroczy 74 lat, zainteresowana systematycznym gromadzeniem kapitału na przyszłość dziecka i poszukująca wieloletniej ochrony na wypadek śmierci lub innych zdarzeń losowych, świadoma istnienia ryzyka inwestycyjnego oraz możliwości poniesienia straty inwestycyjnej.

Wpłacane przez Ciebie regularne składki będą zbudowane z dwóch części: ochronnej i inwestycyjnej. Część ochronna składki będzie przeznaczana na pokrycie kosztów ochrony ubezpieczeniowej. Część inwestycyjna składki będzie przeznaczona na zakup jednostek ubezpieczeniowych funduszy kapitałowych (dalej: „UFK”, „fundusze”), które będą budować kapitał dla dziecka. Jednostki te zostaną zarejestrowane na rachunku podstawowym.

Fundusze zapewniają dostęp do wielu instrumentów finansowych (np. obligacji, akcji, instrumentów rynku pieniężnego), o różnym poziomie ryzyka. Zwrot z inwestycji zależy od sposobu inwestowania, czyli od wybranych przez Ciebie funduszy. UFK dostępne w ramach umowy ubezpieczenia, ich bazowe aktywa inwestycyjne, rekomendowany okres inwestowania środków oraz profil ryzyka wskazane są w Załączniku „Ubezpieczeniowe fundusze kapitałowe” (dalej: „Załącznik”). Zanim wybierzesz sposób inwestowania Twoich składek, zapoznaj się ze szczegółowymi informacjami z Załącznika i zastanów się, jakie ryzyko inwestycyjne jesteś w stanie zaakceptować. W określeniu Twojego profilu inwestora pomoże ankieta dotycząca Twoich potrzeb, wiedzy i doświadczenia w zakresie ubezpieczeń na życie przeprowadzona przez naszego Agenta Ubezpieczeniowego.

Wszystkie dane liczbowe w tym dokumencie i w Załączniku zostały przygotowane dla Inwestora w wieku **35 lat**, który wybrał początkową sumę ubezpieczenia **190 000 zł** i wpłaca **4000 zł** rocznie za umowę główną. Twoja sytuacja i przebieg Twojej umowy mogą być inne niż w tym przykładzie.

Świadczenia ubezpieczeniowe i koszty

Świadczenie z tytułu dożycia przez Dziecko zakończenia okresu ubezpieczenia to suma wartości wszystkich rachunków jednostek, po powiększeniu o sumę ubezpieczenia z tytułu dożycia. Co 3 lata, a po 15 latach – corocznie, suma ubezpieczenia z tytułu dożycia wzrasta o równowartość średniej miesięcznej regularnej składki inwestycyjnej z danego okresu (maksymalnie o 1000 zł).

Świadczenie z tytułu śmierci Głównego Ubezpieczonego to podstawowa suma ubezpieczenia. Suma ta jest taka sama w pierwszych 5 latach ubezpieczenia, a następnie co roku maleje o taką samą kwotę i w ostatnim roku ubezpieczenia osiąga 50% początkowej sumy. Kwota ta nie może być mniejsza niż 20 000 zł. Za należne świadczenie zostaną zakupione i zapisane na indywidualnym rachunku świadczeń jednostki UFK Gwarantowanego. Powstały w ten sposób kapitał zostanie wypłacony dziecku po zakończeniu okresu ubezpieczenia. Jeżeli oprócz dziecka został wskazany także inny uposażony, to należna część świadczenia zostanie mu wypłacona, a za pozostałą część świadczenia zostaną zakupione jednostki UFK Gwarantowanego.

Świadczenie z tytułu śmierci Ubezpieczającego (osoby opłacającej składkę) to wartość jednostek UFK zgromadzonych na rachunku podstawowym i lokacyjnym. Jednostki te zostaną przeniesione na indywidualny rachunek świadczeń, a następnie przeliczone na jednostki UFK Gwarantowanego. Powstały w ten sposób kapitał zostanie wypłacony dziecku po zakończeniu okresu ubezpieczenia.

Świadczenie z tytułu śmierci Dziecka jest równe sumie wartości wszystkich indywidualnych rachunków: podstawowego, lokacyjnego, świadczeń.

Wartość świadczeń jest także wskazana w Załączniku, w części „Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?”. Poniżej prezentujemy średnie koszty ochrony oraz ich wpływ na zwrot z inwestycji:

Zdarzenie ubezpieczeniowe	Średnioroczny koszt ochrony ubezpieczeniowej (w zł)	Średnioroczny koszt ochrony ubezpieczeniowej (jako % kwoty inwestowanej rocznie)	Wpływ części kosztowej składki z tytułu ryzyka ubezpieczeniowego na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym
Śmierć Ubezpieczonego	775,09	19,38%	0,03%

Składkę za umowę ubezpieczenia możesz opłacać z częstotliwością miesięczną, kwartalną, półroczną i roczną.

Minimalna miesięczna składka regularna to 120 zł, w tym minimalna składka ochrona i minimalna składka inwestycyjna to 50 zł.

Maksymalna miesięczna regularna składka inwestycyjna to 1000 zł.

Rozwiązanie umowy ubezpieczenia

Umowa kończy się: z chwilą śmierci ostatniej z osób ubezpieczonych, z dniem wypłaty świadczenia w razie śmierci ubezpieczonego dziecka (chyba że jest kontynuowana ochrona ubezpieczeniowa na rzecz Ubezpieczonego), z upływem okresu na jaki została zawarta, z dniem ustalenia wartości wykupu na skutek wypowiedzenia przez Ciebie umowy lub gdy wartość wszystkich rachunków jednostek jest równa zeru. Umowa może zostać rozwiązana w wyniku nieopłacenia składek regularnych. Zgodnie z przepisami prawa Aviva nie jest uprawniona do jednostronnego rozwiązania umowy, natomiast Ty zachowujesz prawo do wypowiedzenia umowy w każdym czasie jej trwania.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

Ogólny wskaźnik ryzyka



niższe ryzyko <-----> wyższe ryzyko



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywać produkt przez co najmniej 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy z powodu zmian rynkowych lub wskutek tego, że Aviva nie będzie miała możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Na podstawie wahań stóp zwrotu za ostatnie 5 lat sklasyfikowaliśmy ten produkt jako **1, 2, 3** albo **4** na 7 (w zależności od wybranego UFK) co stanowi najniższą, niską, średnio niską albo średnią klasę ryzyka:

- wskaźnik ryzyka 1: dla danego UFK potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako bardzo małe a złe warunki rynkowe najprawdopodobniej nie wpłyną na zdolność Avivy do wypłacenia Ci pieniędzy,
- wskaźnik ryzyka 2: dla danego UFK potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako małe a złe warunki rynkowe najprawdopodobniej nie wpłyną na zdolność Avivy do wypłacenia Ci pieniędzy,
- wskaźnik ryzyka 3: dla danego UFK potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio niskie, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na zdolność Avivy do wypłacenia Ci pieniędzy,
- wskaźnik ryzyka 4: dla danego UFK potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnie, a złe warunki rynkowe mogą wpłynąć na zdolność Avivy do wypłacenia Ci pieniędzy.

Ponoszone ryzyko i potencjalny zwrot są różne w zależności od wybranych funduszy. Im wyższy zwrot z tych funduszy, tym wyższy zwrot z produktu. Szczegółowe informacje o ogólnych wskaźnikach ryzyka dla poszczególnych UFK znajdują się w Załączniku. Realizacja tego ryzyka może wiązać się z utratą części lub całości wpłaconych składek. Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, z wyłączeniem gwarancji dotyczących UFK Gwarantowanego i UFK Gwarancji Zysku.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci przez nas należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. część „Co się stanie, jeśli Aviva nie ma możliwości wypłaty?”). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej. Na rzeczywisty wypłacony zysk mogą mieć wpływ obowiązujące przepisy podatkowe.

Scenariusze dotyczące wyników

Wyniki zależą od bazowych wariantów inwestycyjnych, czyli wybranych przez Ciebie funduszy. Cztery scenariusze dotyczące wyników poszczególnych UFK, pokazujące zakres możliwego zwrotu z inwestycji oraz dodatkowy scenariusz dotyczący świadczenia ubezpieczeniowego, jakie może otrzymać Uposażony, znajdują się w Załączniku.

Co się stanie, jeśli Aviva nie ma możliwości wypłaty?

Możesz ponieść stratę, gdy zakład ubezpieczeń ogłosi upadłość – w takiej sytuacji możesz zwrócić się do Ubezpieczeniowego Funduszu Gwarancyjnego, który pokrywa 50% wierzytelności z umów ubezpieczenia na życie, do kwoty nie większej niż równowartość 30 000 euro w złotych (zgodnie z Ustawą o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych).

Ponadto, w przypadku gdy fundusz inwestycyjny, w który inwestowane są Twoje środki w ramach UFK czasowo zawiesi odkupywanie jednostek uczestnictwa albo tytułów uczestnictwa, albo fundusz inwestycyjny zostanie postawiony w stan likwidacji, wówczas musisz liczyć się z opóźnieniem realizacji zleceń umorzenia jednostek uczestnictwa albo tytułów uczestnictwa funduszu inwestycyjnego lub z realizacją tych zleceń po innej cenie niż pierwotnie zakładana. W takiej sytuacji nie ma instytucjonalnego systemu rekompensat i gwarancji.

Jakie są koszty?

Koszty różnią się w zależności od bazowych wariantów inwestycyjnych, czyli wybranych przez Ciebie funduszy.

Zmniejszenie zwrotu pokazuje, jaki wpływ łączne koszty ponoszone przez Ciebie będą miały na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać. Łączne koszty obejmują koszty jednorazowe, koszty bieżące i koszty dodatkowe.

Kwoty tu przedstawione są łącznymi kosztami produktu w trzech różnych okresach utrzymywania. Obejmują one potencjalne kary za wcześniejsze wyjście z inwestycji, tj. opłatę w razie odstąpienia w ciągu 60 dni od otrzymania pierwszej informacji o wartości świadczeń (4% wartości rachunku podstawowego, maks. 450 zł) oraz opłatę za wykup w przypadku rozwiązania umowy w pierwszych 3 latach (450 zł). Dane oparte są na założeniu, że płacisz za umowę główną 4000 zł rocznie. Są to dane szacunkowe i mogą ulec zmianie w przyszłości.

W tabelach poniżej prezentujemy wartości minimalne i maksymalne, ponieważ uwzględniamy wszystkie oferowane fundusze, które różnią się kosztami. Szczegółowe informacje na temat kosztów dla poszczególnych funduszy są zawarte w Załączniku.

Koszty w czasie

Inwestycja: 4000 zł rocznie Scenariusze:	W przypadku spieniężenia po 1 roku		W przypadku spieniężenia po 5 latach		W przypadku spieniężenia po 10 latach	
	minimalnie	maksymalnie	minimalnie	maksymalnie	minimalnie	maksymalnie
Łączne koszty	2 006,45 zł	2 060,72 zł	4 619,18 zł	5 636,32 zł	9 453,17 zł	13 295,13 zł
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym (zmniejszenie zwrotu)	44,26%	46,03%	2,73%	4,85%	1,32%	3,27%

Struktura kosztów

W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania, w ujęciu rocznym,
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	Od 0,49% do 0,54%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję
	Koszty wyjścia	0%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji na koniec zalecanego okresu utrzymywania

Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	Od 0% do 0,18%	Wpływ kosztów kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu
	Pozostałe koszty bieżące	Od 0,82% do 2,64%	Wpływ kosztów, które ponosimy corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	Nie dotyczy	Wpływ opłaty za wyniki
	Premie motywacyjne	Nie dotyczy	Wpływ premii motywacyjnych

Opis kosztów z tabeli Struktura kosztów

Oplaty uwzględnione w kosztach wejścia:

Oplata alokacyjna	opłata pobierana z rachunku podstawowego, 5-ego dnia po zaalokowaniu składki przez pierwsze 12 miesięcy ubezpieczenia (30% składki)
--------------------------	---

Oplaty uwzględnione w kosztach wyjścia (koszty te nie mają zastosowania na koniec zalecanego okresu utrzymywania):

Oplata w razie odstąpienia	za odstąpienie w terminie 60 dni od dnia otrzymania 1. rocznej informacji o wysokości przysługujących świadczeń: 4% wartości rachunku podstawowego (maks. 450 zł)
Oplata za wykup	za rozwiązanie umowy przed jej 3. Rocznicą lub jeśli nie zostały opłacone wszystkie składki za pierwsze 3 lata: 450 zł

Oplaty uwzględnione w pozostałych kosztach bieżących:

Oplata za zarządzanie i administrację UFK	stanowi określony procent wartości aktywów danego funduszu i jest pobierana od całości aktywów; Fundusz: Pieniężny: 1,00%, Gwarancji Zysku: 1,25%, Dłużny 1,55%, Gwarantowany: 2,00%, Stabilnego Wzrostu: 2,25%, Międzynarodowy: 2,50%, Zrównoważony: 2,75%, Spółek Dywidendowych: 3,00%, Akcji, Dynamiczny: 3,25%.
--	--

Koszty, które faktycznie poniesiesz mogą być inne niż wskazane w tabeli, jeśli zlecisz zmiany w umowie wiążące się z dodatkowymi opłatami, przekroczysz określony w umowie limit dyspozycji realizowanych bezpłatnie albo dokonasz transakcji w sposób, który nie jest bezpłatny (np. złożysz dyspozycję w inny sposób niż za pomocą udostępnionych przez Avivę narzędzi elektronicznych).

Oplata operacyjna	pobierana w przypadku wypłaty z rachunku lokacyjnego: 50 zł
Oplata za zmiany funduszy	zmiana za pomocą udostępnionych przez Avivę narzędzi elektronicznych – bezpłatna, zmiana w inny sposób: 20 zł

W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu.

Ile czasu powinienem posiadać produkt i czy mogę wcześniej wypłacić pieniądze?

Zalecany minimalny okres utrzymywania: 10 lat

Horyzont czasowy inwestycji zależy od wybranego przez Ciebie sposobu inwestowania a rekomendowany okres inwestowania środków w poszczególne fundusze wskazany jest w Załączniku. Rekomendowany przez nas minimalny okres trwania umowy ubezpieczenia to 10 lat, co wynika z jej długoterminowego ochronno-inwestycyjnego charakteru.

Umowa główna jest zawierana na okres od 10 do 25 lat z tym, że okres ten musi zakończyć się, gdy Dziecko będzie miało co najmniej 18 lat i nie więcej niż 25 lat. Jest to związane z realizacją głównego celu umowy tj. finansowego zabezpieczenia startu Dziecka w dorosłość.

Dostęp do całości lub części wartości rachunku:

- możesz odstąpić od umowy w ciągu 30 dni od dnia jej zawarcia albo 60 dni od dnia otrzymania po raz pierwszy rocznej informacji o wysokości przysługujących świadczeń,
- możesz wypłacić z rachunku podstawowego całość zgromadzonych środków w dowolnym momencie trwania umowy; wypłata skutkuje rozwiązaniem umowy,
- możesz wypłacić z rachunku lokacyjnego część środków w dowolnym momencie w czasie trwania umowy; wypłacana kwota nie może być wyższa niż bieżąca wartość wykupu.

Wypłata całości lub części zgromadzonych środków jest realizowana na podstawie Twojego wniosku. Za każdą z tych wypłat (poza odstąpieniem w ciągu 30 dni od dnia zawarcia umowy) jest pobierana opłata, uwzględniona w tabeli „Koszty w czasie”.

Jak mogę złożyć skargę?

Możesz złożyć skargę dotyczącą produktu, sposobu jego oferowania lub dystrybutora:

- pocztą elektroniczną:** reklamacje@aviva.pl,
- za pośrednictwem formularza na stronie:** www.aviva.pl/kontakt/reklamacja,
- w Biurze Obsługi Klienta:** ul. Inflancka 4a, 00-189 Warszawa (od poniedziałku do piątku, od 8.30 do 18.00),
- telefonicznie pod numerem:** +48 22 557 44 44,
- w placówce i u Agenta ubezpieczeniowego:** na protokole reklamacyjnym,
- za pośrednictwem poczty pisząc na adres:** Aviva Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie SA, ul. Inflancka 4b, 00-189 Warszawa.

Inne istotne informacje

Przed zawarciem umowy otrzymasz od nas następujące dokumenty, które znajdziesz także na www.aviva.pl/owu:

- ten dokument oraz Załącznik „Ubezpieczeniowe fundusze kapitałowe”,
- „Ogólne Warunki Ubezpieczenia Uniwersalnego juniorGO” (JUN/J/2/2018),
- „Regulamin Ubezpieczeniowych Funduszy Kapitałowych” (RUFK/REG/2/2019),
- „Wykaz Opłat” (WO/JUN/4/2019),
- „Podstawowe informacje dotyczące ubezpieczenia uniwersalnego juniorGO”.

Dokument ten został przygotowany zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) NR 1286/2014 z dnia 26 listopada 2014 r. w sprawie dokumentów zawierających kluczowe informacje, dotyczących detalicznych produktów zbiorowego inwestowania i ubezpieczeniowych produktów inwestycyjnych (PRIIP).

Dokument KID/JUN/3/2019 obowiązuje od 19 października 2019 r. Do jego przygotowania użyto danych z 24 lipca 2019 r.



Aviva Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie SA

ul. Inflancka 4b, 00-189 Warszawa, tel. 22 557 44 44, e-mail: bok@aviva.pl, www.aviva.pl